

Sales Consultant (m/w/d)*

Festanstellung

Vollzeit

Warum zu uns

Empower People. Create Success. Bei Tagueri stehen die Mitarbeitenden und das Miteinander im Fokus. Wir brennen für unsere Themen, bringen uns proaktiv ein und geben fachlich und persönlich tagtäglich unser Bestes. Gemeinsam feiern wir unsere kleinen und großen Erfolge, freuen uns aufrichtig für- und miteinander und unterstützen uns gegenseitig. Starte mit uns Deine Karriere und nutze die vielfältigen Möglichkeiten, Dich individuell weiterzuentwickeln, Dein Wissen auszubauen, eigene Ideen voranzubringen und Verantwortung zu übernehmen.

Was wir gemeinsam vorhaben

- **Finde neue Kunden im Automotive Bereich:** Identifiziere und qualifiziere neue Kunden und bereite Erstkontakte für ein großes OEM im Raum Wolfsburg vor.
- **Starte den ersten Kontakt:** organisiere Termine, begleite Gespräche und dokumentiere Ergebnisse klar.
- **Gestalte Angebote:** Erstelle Gesprächsnotizen, Entscheidungsvorlagen und Angebotsentwürfe sowie Pitchunterlagen.
- **Optimiere Vertriebsprozesse konsequent:** pflege das CRM, verfolge KPIs und unterstütze Forecast-Aktivitäten.
- **Stärke die Kundenbindung nachhaltig:** Entwickle Bestandskunden und arbeite eng mit KAM, Delivery und Portfolio zusammen.
- **Stakeholder Management:** Kommuniziere (intern als auch extern) und arbeite eng mit Projektteams, Stakeholdern und Kunden zusammen.

Worauf Du Dich freuen kannst

Unsere besondere Unternehmenskultur:

- Herzliches und wertschätzendes Miteinander, in dem jede Persönlichkeit zählt
- Offener Austausch und offene Türen - vom Junior bis zum Vorstand
- Zahlreiche Team- und Unternehmensevents, wie unser jährliches Sommerfest zusammen mit unseren Familien

Unsere Benefits für Wohlergehen und Wachstum:

- Smartes Arbeiten, z.B. mobil und mit flexiblen Arbeitszeitmodellen, Möglichkeit für Sabbaticals und Workation
- Zusatzleistungen, z.B. Corporate Benefits, attraktive betriebliche Altersvorsorge und JobRad
- Health Care Benefits, z.B. vergünstigte Mitgliedschaften für Urban Sports Club

Unser gemeinsamer Weg:

- Intensive Einarbeitung durch ein umfangreiches Onboarding und Patenprogramm
- Vielfältige interne Weiterbildungsangebote und externe Fördermaßnahmen
- Internationales Austauschprogramm zur Förderung der persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung innerhalb der Unternehmensgruppe

Und vieles mehr.

Was Du wissen solltest

Wir suchen Persönlichkeiten! Daher prüfen wir Deine Bewerbung nicht ausschließlich auf eine bestimmte Stelle bezogen, sondern als eine Bewerbung an das Unternehmen Tagueri. In einem persönlichen Gespräch finden wir gemeinsam heraus, ob Deine Ziele und unsere Vorstellungen zueinander passen. **Du findest Dich nicht im Themengebiet und Standort wieder? Lass uns gerne Deine Initiativbewerbung zukommen. Vergleichbare Themen haben wir auch an anderen Standorten!** Alles Weitere erzählen wir Dir in einem persönlichen Gespräch. Sende Deine Unterlagen entweder per E-Mail an bewerbung@tagueri.com oder nutze den "Bewerben"-Button (Dateigröße max. 35 MB).

Womit Du überzeugst

- Du hast ein Studium abgeschlossen oder eine vergleichbare Ausbildung mit Berufserfahrung im Vertrieb.
- Du hast erste Erfahrung mit CRM, Recherchetools, LinkedIn oder GenAI und lernst neue Tools schnell.

- Du packst Aufgaben mit Begeisterung und Engagement an, und hast gleichzeitig das große Ganze im Blick.
- Deine erste Erfahrungen im B2B-Vertrieb oder in der Beratungs-/Dienstleistungsbranche ist von Vorteil.
- Deine Fähigkeit, komplexe Sachverhalte klar zu erklären und wirkungsvoll zu kommunizieren, zeichnet dich aus.
- Du verfügst über sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift.
- Deine Englischkenntnisse sind gut in Wort und Schrift.
- Du bist bereit für regelmäßige Dienstreisen innerhalb Deutschlands. Darunter verstehen wir die grundsätzliche Flexibilität unter der Woche beim Kunden vor Ort zu sein.

Wer wir sind

Wir bei Tagueri sind Brückenbauer zwischen strategischer Unternehmensberatung und operativer Umsetzung. Mit rund 600 Mitarbeitenden sind wir deutschlandweit im Einsatz. Zu uns gehört auch der Energiespezialist con|energy consult gmbh. Mit unseren praxisbezogenen Beratungsmethoden und fundierter Technologieexpertise unterstützen wir namhafte Unternehmen aus den Branchen Automotive, Energie, Luft- und Raumfahrt, Bahn und Verteidigung. Die Herausforderungen unserer Kunden sehen wir als Chance, gemeinsam innovative und zukunftsfähige Lösungen im Technologie-, Projekt- und Prozessmanagement zu schaffen.

*Wir bekennen uns zu den Grundsätzen der Gleichbehandlung und Nichtdiskriminierung. Die Vielfalt unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter in Bezug auf Geschlecht, Hautfarbe, Alter, Herkunft, persönliche Interessen, Religion, sexuelle Orientierung und Geschlechtsidentität betrachten wir als Bereicherung. Diskriminierendes Verhalten wird von uns nicht toleriert. Dieses Bekenntnis zu Vielfalt und Inklusion haben wir durch die Unterzeichnung der Charta der Vielfalt bekräftigt.